

Nace plazox, el nuevo servicio de pago aplazado en el comercio minorista

- plazox permite fraccionar el pago de las compras con tarjeta a la medida de cada usuario, tanto en el comercio físico como en el comercio electrónico, y hacerlo al instante, sin papeleos; siempre con la garantía y seguridad de las entidades bancarias españolas.
- Esta solución nace con la vocación de ayudar al comercio local a prepararse y adaptarse a la demanda de nuevas formas de pago de sus clientes ayudándoles a aumentar sus ventas, sin costes de implantación ya que no necesitan hacer ningún tipo de desarrollo ni en el TPV físico ni en el virtual.

Madrid, 23 de septiembre de 2021. Las entidades bancarias españolas, a través de Sistema de Tarjetas y Medios de Pago, han puesto en marcha **plazox**, una nueva solución Compra Ahora Paga Después (*Buy Now Pay Later*), instantánea, universal, sencilla y a la medida de los titulares de tarjetas de crédito de estas entidades. Este nuevo servicio permite a los usuarios decidir, en el mismo momento de la compra, si quieren realizar el pago a plazos. Todo ello sin ningún tipo de papeleo, según convenga a cada persona y siempre con la garantía y seguridad de que es su propia entidad, a través de su tarjeta de crédito, quien le facilita el pago aplazado.

De este modo, plazox se convierte en la primera solución de fraccionamiento del pago, impulsada por la banca española, permitiendo elegir el pago de las compras a la medida de cada usuario, ya sea en el comercio físico o comercio electrónico, haciéndolo al instante y sin ningún trámite adicional.

Además, *“plazox nace con la vocación de ayudar al comercio local a prepararse y adaptarse a la demanda de nuevas formas de pago de sus clientes ayudándoles a aumentar sus ventas. Al ser un servicio de carácter universal impulsado por las entidades bancarias españolas aporta garantía y seguridad a todos sus clientes y a todos sus comercios.”*, afirma Juan Carlos Martín Guirado, Director General de Sistema de Tarjetas y Medios de Pago. Asimismo, Martín Guirado añade que *“plazox está diseñado para liderar las soluciones Buy Now Pay Later o en español Compra Ahora Paga Después en el mercado nacional.”*

¿Cómo funciona?

Los titulares de tarjeta de crédito que tengan activada esta funcionalidad podrán fraccionar el pago de sus compras en cualquier comercio que tenga habilitado el servicio plazox.

Al pagar con la tarjeta de crédito personal, ya sea en el TPV del comercio físico o en el TPV virtual, en el caso de las compras online, aparecerá la opción de fraccionar el pago, en el momento de la compra, en 3, 6, 9 o 12 meses siempre y cuando el importe de la compra sea superior a 60 €. Todo ello con la garantía de que se aplican las condiciones que el cliente tenga estipuladas con su propia entidad bancaria.

Un proceso sin papeleos y sin necesidad de aprobación adicional, ya que plazox es un servicio incorporado por cada entidad en las tarjetas de crédito de sus clientes.

Apoyo local

Si en los últimos años la necesidad de impulsar el crecimiento de las economías locales se había convertido en un factor fundamental para el crecimiento de la economía nacional, tras la llegada de la covid-19, esta necesidad se ha transformado en una prioridad. De este modo, las entidades bancarias españolas apuestan por ayudar a todo tipo de comercio y en especial al pequeño comercio, a las tiendas de barrio y a los negocios de conveniencia a digitalizarse y avanzar hacia una transformación de sus negocios, empezando por implementar soluciones de pago que les ayuden a responder a las demandas de sus clientes y compradores.

Así nace plazox, una solución universal puesta en marcha por el conjunto de las entidades bancarias españolas, respondiendo a esas demandas y con la vocación de ayudar al pequeño comercio a ser más atractivo para los compradores y, a su vez, impulsar sus ventas. Desde el sector están convencidos de que la vía para seguir ganando competitividad como país pasa necesariamente por apoyar e impulsar el crecimiento de este tejido empresarial local.

Este servicio, además, no tiene riesgo ni coste adicional de implantación para el comercio ya que no necesita hacer ningún tipo de desarrollo ni en el TPV físico ni en la pasarela de pagos de su tienda *online*.

Por su parte, *“en Sistema de Tarjetas y Medios de Pago seguimos trabajando, en colaboración con las entidades financieras españolas, para desarrollar soluciones de pago para particulares y comercios que favorezcan la digitalización de los pagos y que se irán lanzando próximamente”*, afirma Juan Carlos Martín Guirado.

Sobre Sistema de Tarjetas y Medios de Pago

Sistema de Tarjetas y Medios de Pago es el sistema español de medios de pago, participado por la práctica totalidad de las [entidades financieras](#) del país y nacido de la fusión de los tres regímenes de tarjetas existentes previamente: ServiRed, Sistema 4B y EURO 6000. Su creación se sustenta en la conveniencia de contar con un sistema de pagos doméstico, tal y como ocurre

en otros países. Su misión como compañía es la de facilitar los pagos electrónicos y digitales con el fin de sustituir el uso de efectivo, trabajando siempre para ofrecer un servicio de calidad. Como sistema español de medios de pago, la Compañía tiene asumido entre sus funciones el compromiso de velar por el correcto funcionamiento de la transaccionalidad de los pagos entre titulares de tarjeta, comercios, entidades financieras y otros proveedores de servicios de pago.

Además, Sistema de Tarjetas y Medios de Pago participa activamente, junto con proveedores de servicios de pago, procesadores, comercios, esquemas y proveedores tecnológicos, en los principales foros europeos en materia de medios de pago contribuyendo a que particulares, empresas y otros agentes económicos puedan efectuar y recibir pagos en las mismas condiciones independientemente del lugar de Europa en el que se encuentren.

Para más información:

ATREVIA

María Sánchez

msanchez@atrevia.com

699 28 03 74